



BMS Building Materials Suisse ist ein Grosshändler für Baumaterial im Rohbau und Innenausbau. Zu unserer Unternehmensgruppe gehören die namhaften Spezialisten **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton und RegusciReco**. Unsere erfahrenen Fachleute beraten, unterstützen und inspirieren mit grossem Engagement Kunden aus der Bauwirtschaft sowie Privatkunden an rund 110 Standorten in der ganzen Schweiz. Nahe am Baualltag sind wir der lokale und verlässliche Partner für jedes Bauprojekt. Schnell, einfach und kompetent.

Du liebst den direkten Draht zu Kunden und die Herausforderung, neue Chancen zu nutzen?

Dann werde Teil unseres Teams in der **Region Ost**! Bei uns kombinierst Du spannende Projekte in der Baubranche mit der Möglichkeit, selbstständig zu arbeiten und Deine Region aktiv zu gestalten. Ob Betreuung bestehender Kunden oder Neukundenakquise – bei uns kannst Du Dein Verkaufstalent **per 1. März 2026 oder nach Vereinbarung** voll ausspielen und Deine Karriere voranbringen.

Kundenberatung Aussendienst Dach/Wand/Fassaden (m/w/d) Region Ost 100%

Aufgabengebiet

Du übernimmst die Verantwortung für unser Verkaufsgebiet **Region Ost**. Dein Arbeitsplatz kann in **TG, SG, oder AI/AR** sein – mit der Möglichkeit, flexibel im **Home Office** zu arbeiten.

- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Gezielte Neukundenakquise, insbesondere bei Bauunternehmen in den Bereichen Dach, Wand, Fassade und Zimmerei
- Mitwirkung bei Preis- und Konditionsverhandlungen sowie Verantwortung für die Erreichung von Budget- und Regionalzielen
- Analyse von Marktchancen und proaktives Nutzen von Potenzialen
- Enge Zusammenarbeit mit unseren regionalen Handwerkerzentren und dem Verkaufsinendienst
- Umsetzung von Verkaufsförderungen, Promotionen und Aktionen in Deinem Gebiet

Profil

Wenn Dein Herz beim oben beschriebenen Aufgabengebiet höher schlägt und Du die folgenden Kompetenzen mitbringst, bist Du unser*e Wunschkandidat*in:

- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung in der Baubranche (vorzugsweise als Dachdecker, Zimmermann, Spengler, Polier, Bauführer, Bauleiter oder verwandte Bauberufe) und idealerweise erste Erfahrung im Verkauf
- Du arbeitest selbständig, bringst hohes organisatorisches Geschick mit und planst Deine Touren effizient

- Vorzugsweise wohnst Du im Verkaufsgebiet
- Du begeisterst Dich für unsere Produkte und bringst Überzeugungskraft im Kundenkontakt mit
- Mit Deiner hohen Eigeninitiative und proaktiven Arbeitsweise erreichst Du Deine Ziele
- Du verfügst über stilsichere Deutschkenntnisse
- Eine Weiterbildung im kaufmännischen Bereich (z.B. technischer Kaufmann, Verkaufsfachmann o.Ä.) ist ein besonderes Plus

Wir bieten

- ein Geschäftsauto, welches auch im privaten Rahmen genutzt werden kann
- Remote Work von einem unserer Standorte in der Verkaufsregion sowie Home - Office
- eine herausfordernde, vielseitige und interessante Tätigkeit in einem guten Arbeitsumfeld, in dem Wert auf aktive Zusammenarbeit und gleichzeitig Selbständigkeit gelegt wird
- eine intensive Einarbeitung ist Programm, wobei unsere neuen Kollegen von Produkt- und Systemschulungen innerhalb der Firma profitieren können
- Unterstützung unserer Mitarbeitenden in ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- ein gut aufgestelltes Netzwerk an Handwerkerzentren sowie die enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung
- 5 Wochen Ferien (6 Wochen ab 50. Altersjahr) und Ferieneinkauf bis max. 10 Tagen, Zusatzleistungen wie eine hervorragend finanzierte eigenständige Pensionskasse und Vergünstigungen auf unser komplettes Produktesortiment sowie externe Prämienvorteile

Wir freuen uns auf Deine kompletten Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Jetzt bewerben

Gerne beantworten wir Deine Fragen zur Stelle unter jobs@bmsuisse.ch.

Aus Datenschutzgründen werden Initiativbewerbungen sowie eBewerbungen via Email und/oder Postversand nicht weiter berücksichtigt.

 **BAUBEDARF** **RICHNER** **GETAZ** **MIAUTON** **REGUSCIRECO**

www.bmsuisse.ch