



Ton influence. Notre succès.

BMS – Influence pour les meilleurs*es de la branche

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Per 1. Februar 2026 suchen wir unseren zukünftigen Vertreter, der unser Außendienst-Verkaufsteam verstärkt. Sie verfügen über ein starkes regionales Netzwerk bei Fachleuten aus dem Bauwesen: Bau- und Tiefbauunternehmen, Landschaftsgärtner und Gipser. Sie lieben Netzwerkaufbau und Verkauf? Dann ist diese Stelle genau das Richtige für Sie.

Außendienst Mitarbeiter Baustoffe Region Oberwallis (m/w/d) 100%

Missions

- In Zusammenarbeit mit dem Verkaufsleiter erstellen Sie den Verkaufsplan (inkl. Budget)
- Sie pflegen die Beziehungen zu Bestandskunden, erkennen deren Bedürfnisse und beraten bei der Produktauswahl
- Sie betreiben aktive Akquise und gewinnen neue Kunden
- Sie präsentieren und fördern neue Produkte/Dienstleistungen des Unternehmens
- Sie verhandeln Verkaufsbedingungen und schließen Verträge ab
- Sie arbeiten eng mit unseren Back-Office-Teams und den Verkaufsstellen zusammen, um die Angebotserfassung und -verfolgung sicherzustellen
- Die laufende Überwachung der Debitorenkonten (Kreditlinien, Fälligkeiten, Zahlungsrhythmus) liegt in Ihrer Verantwortung
- Durch die Planung Ihrer wöchentlichen Kundenbesuche sorgen Sie für Aktualität der Kontakte, Kundenzufriedenheit, Konfliktmanagement und Feldakquise

Votre Profil

Für diese Rolle suchen wir eine proaktive, autonome Person mit hoher Leistungsbereitschaft. Zusätzlich bringen Sie folgende Kompetenzen mit:

- EFZ (CFC) im Verkauf mit 3 Jahren Erfahrung im Außendienstverkauf, vorzugsweise im Bau- und Baustoffbereich
- Ausgeprägte Kontaktfähigkeit, sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Ergebnis-, lösungs- und kundenorientiertes Arbeiten
- Hohe Fähigkeit, sowohl eigenständig als auch im Team zu arbeiten

- Sie verfügen bereits über ein grosses Kundennetzwerk im Baustoffbereich innerhalb der Handwerksbetriebe der Region Oberwallis (Bau & Tiefbau, Landschaftsgärtner, Gipser)
- Sprache: zweisprachig Deutsch-Französisch (Deutsch verhandlungssicher, gutes Französisch)

Nous offrons

- Firmenfahrzeug, das auch privat genutzt werden kann
- Eine anspruchsvolle, abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit in einem guten Arbeitsumfeld, in dem Zusammenarbeit geschätzt und Eigenverantwortung gefördert wird
- Ein intensives Onboarding-Programm mit Produktschulungen und Systemeinführungen
- Unterstützung bei der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden
- Ein gut strukturiertes Netzwerk von Handwerkerzentren sowie enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung Verkauf
- 5 Wochen Ferien (6 Wochen ab 50 Jahren) mit der Möglichkeit, bis zu 10 zusätzliche Urlaubstage zu kaufen, eigenständig gut finanzierte Pensionskasse und Vergünstigungen auf unser gesamtes Produktsortiment sowie weitere externe Vorteile

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Postulez maintenant

Gétaz-Miauton SA

Gerne beantworten wir deine Fragen zur Stelle unter jobs@bmsuisse.ch.

Aus Datenschutzgründen werden Initiativbewerbungen sowie eBewerbungen via Email und/oder Postversand nicht weiter berücksichtigt.

 www.bmsuisse.ch