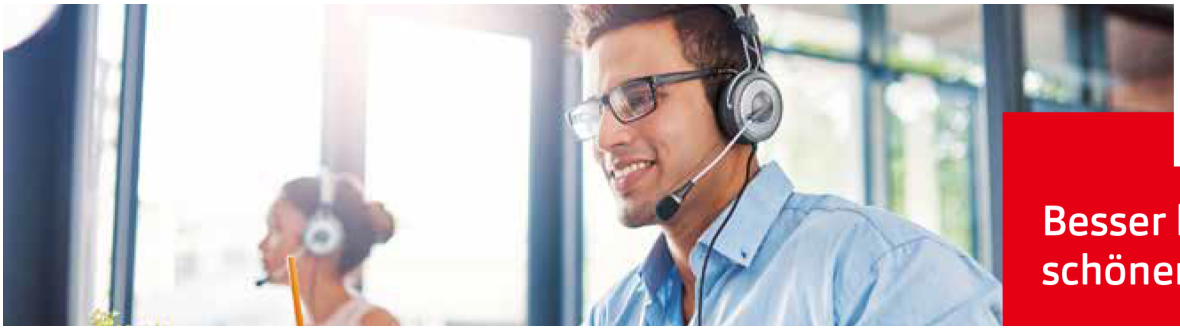

BMS

Besser bauen – schöner wohnen

BMS Building Materials Suisse ist ein Grosshändler für Baumaterial im Rohbau und Innenausbau. Zu unserer Unternehmensgruppe gehören die namhaften Spezialisten **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton und RegusciReco**. Unsere erfahrenen Fachleute beraten, unterstützen und inspirieren mit grossem Engagement Kunden aus der Bauwirtschaft sowie Privatkunden an rund 110 Standorten in der ganzen Schweiz. Nahe am Baualltag sind wir der lokale und verlässliche Partner für jedes Bauprojekt. Schnell, einfach und kompetent.

Deine Zukunft in besten Händen – Nachfolge Kundenberatung Aussendienst Sanitär

Du liebst es, Menschen zu beraten und innovative Lösungen zu präsentieren? Perfekt! Wir suchen per **sofort oder nach Vereinbarung** eine Persönlichkeit mit Herz und Verstand, die unsere Kundenberatung im Aussendienst im Bereich Sanitär übernimmt.

Freue dich auf einen soliden Kundenstamm, spannende Projekte und die Möglichkeit, deinen Karriereweg eigenverantwortlich zu gestalten. Bei uns stehen hochwertige Produkte, exzellenter Service und zufriedene Kunden an erster Stelle – und du kannst Teil davon sein.

Klingt das nach deiner nächsten Herausforderung? Dann lass uns gemeinsam erfolgreich sein!

Kundenberatung Aussendienst Sanitär (m/w/d) 100%

Aufgabengebiet

- In deiner Funktion übernimmst du Verantwortung für die Verkaufsregion Zentralschweiz (mit Arbeitsplatz in der Region und der Möglichkeit Home Office zu machen)
- Als Hauptaufgabe pflegst du den bestehenden Kundenstamm und überzeugst Neukunden von der Firma Richner (zu unseren Kundengruppen gehören Sanitärinstallateure, Architekten, Investoren etc.)
- Du trägst die Verantwortung der Umsatz- und Margenziele in deinem zugeteilten Gebiet
- Als Bindeglied zu unseren Kunden geltest du als erste Ansprechperson für fachspezifische Fragen
- Du setzt Verkaufsförderungen wie Promotionen und Aktionen in deinem Verkaufsgebiet um
- Positionierung der Marke Richner im Markt

Profil

Wenn dein Herz beim oben beschriebenen Aufgabengebiet höherschlägt und du die folgenden Erfahrungen und Kompetenzen mitbringst, bist du unser*e Wunschkandidat*in:

- Du hast eine hohe Begeisterungsfähigkeit sowie Leidenschaft für unsere Produkte und den Innenausbau
- Du besitzt verkäuferisches Flair, bist Abschlussstark und bringst idealerweise bereits Erfahrungen im Aussendienst mit
- Eigenständige Planung und Priorisierung der täglichen Aufgaben sowohl effektives Zeitmanagement als auch Selbstorganisation liegen dir
- Zudem hast du idealerweise eine Weiterbildung zum Verkaufsfachmann mit eidg. Fachausweis. o.Ä.
- Mit einer gewinnenden und positiven Art überzeugst du unsere Kunden
- Sanitärkenntnisse sind von Vorteil

- Dein Naturell ist von Neugierde geprägt
- Du hast stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten

- ein Geschäftsauto, welches auch im privaten Rahmen genutzt werden kann
- Remote Work von einem unserer Standorte in der Verkaufsregion sowie Home - Office
- eine herausfordernde, vielseitige und interessante Tätigkeit in einem guten Arbeitsumfeld, in dem Wert auf aktive Zusammenarbeit und gleichzeitig Selbständigkeit gelegt wird
- eine intensive Einarbeitung ist Programm, wobei unsere neuen Kollegen von Produkt- und Systemschulungen innerhalb der Firma profitieren können
- Unterstützung unserer Mitarbeitenden in ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- ein gut aufgestelltes Netzwerk an Handwerkerzentren sowie die enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung
- 5 Wochen Ferien (6 Wochen ab 50. Altersjahr) und Ferieneinkauf bis max. 10 Tagen, Zusatzleistungen wie eine hervorragend finanzierte eigenständige Pensionskasse und Vergünstigungen auf unser komplettes Produktesortiment sowie externe Prämienvorteile

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Jetzt bewerben

Gerne beantworten wir deine Fragen zur Stelle unter jobs@bmsuisse.ch.

Aus Datenschutzgründen werden Initiativbewerbungen sowie eBewerbungen via Email und/oder Postversand nicht weiter berücksichtigt.