



Dein Einfluss. Unser Erfolg.

BMS – Einfluss für die Besten der Branche

BMS Building Materials Suisse ist ein Grosshändler für Baumaterial im Rohbau und Innenausbau. Zu unserer Unternehmensgruppe gehören die namhaften Spezialisten **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton und RegusciReco**. Unsere erfahrenen Fachleute beraten, unterstützen und inspirieren mit grossem Engagement Kunden aus der Bauwirtschaft sowie Privatkunden an rund 110 Standorten in der ganzen Schweiz. Nahe am Baualltag sind wir der lokale und verlässliche Partner für jedes Bauprojekt. Schnell, einfach und kompetent.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams der Marke **Baubedarf** suchen wir eine engagierte, verkaufsstarke und kundenorientierte Persönlichkeit für den Aussendienst im Grossraum **Basel**. In dieser vielseitigen Rolle betreuen Sie bestehende Kunden, gewinnen neue Geschäftspartner und beraten kompetent in den Bereichen Hoch-, Tief- und Gartenbau sowie Trockenbau, Gips- und Malerbedarf.

Werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams und gestalten Sie aktiv unseren Erfolg mit. Bewerben Sie sich jetzt und starten Sie Ihre Karriere **per 1. August oder nach Vereinbarung** in einem spannenden Umfeld voller Möglichkeiten!

Kundenberatung Aussendienst Baustoffe (w/m/d) 100%

Aufgabengebiet

- In dieser Funktion tragen Sie die Verantwortung für die Erreichung der Budgetvorgaben innerhalb des **Verkaufsgebietes Grossraum Basel** (mit Arbeitsplatzoption in der Verkaufsregion und der Möglichkeit Home-Office zu machen)
- Die Hauptaufgabe besteht in der Pflege des bestehenden Kundenstammes sowie der Akquise von Neukunden (insbesondere Bauunternehmungen im Bereich Hoch-, Tief- und Gartenbau sowie Trockenbau, Gips- und Maler)
- Dabei führen Sie geschickt Preis- und Konditionsverhandlungen und decken die Bedürfnisse Ihrer Kunden ab
- Die stetige Analyse des Kundenportfolios und das aktive Angehen von Markt- und Verkaufschancen ist dabei ein wichtiger Teil
- Die enge Zusammenarbeit mit regionalen Handwerkerzentren sowie dem Offertwesen unterstützt Sie bei der täglichen Arbeit
- Die Umsetzung von Verkaufsförderungen wie Promotionen und Aktionen und die Koordination mit der Logistik gehören ebenfalls zu Ihren Aufgaben
- Positionierung der Marke Baubedarf im Markt

Profil

Wenn Ihr Herz beim oben beschriebenen Aufgabengebiet höherschlägt und Sie die folgenden Kompetenzen mitbringen, sind Sie unser*e Wunschkandidat*in:

- Vorzugsweise wohnen Sie im genannten Verkaufsgebiet
- Sie bringen mehrjährige Berufserfahrung in der Baubranche (vorzugsweise im Bereichen Bau- und Baustoffbereich) sowie idealerweise erste Erfahrung im Verkauf mit
- Sie haben eine selbständige Arbeitsweise mit "Macher"-Mentalität und ein grosses organisatorisches Geschick, welches Ihnen in der Planung Ihrer Touren hilft
- Sie legen eine Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft für unsere Produktvielfalt und -qualität an den Tag
- Ihre hohe Eigeninitiative und proaktive Arbeitsweise unterstützt Sie dabei, Ihre Ziele zu erreichen
- In einem dynamischen Arbeitsumfeld bewahren Sie einen kühlen Kopf
- Sie haben stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Eine Weiterbildung im kaufmännischen Bereich (technischer Kaufmann, Verkaufsfachmann o.ä.) stellt ein besonderes Plus dar

Wir bieten

- ein Geschäftsauto, welches auch im privaten Rahmen genutzt werden kann
- eine herausfordernde, vielseitige und interessante Tätigkeit in einem guten Arbeitsumfeld, in dem Wert auf aktive Zusammenarbeit und gleichzeitig Selbständigkeit gelegt wird
- eine intensive Einarbeitung ist Programm, wobei unsere neuen Kollegen von Produkt- und Systemschulungen innerhalb der Firma profitieren können
- Unterstützung unserer Mitarbeitenden in ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- 5 Wochen Ferien (6 Wochen ab 50. Altersjahr) und Ferieneinkauf bis max. 10 Tagen, Zusatzleistungen wie eine hervorragend finanzierte eigenständige Pensionskasse und Vergünstigungen auf unser komplettes Produktesortiment sowie externe Prämienvorteile

Wir freuen uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Jetzt bewerben

Willst du mehr über uns erfahren? Besuche jetzt unsere Karriere-Seite unter jobs.bmsuisse.ch.

Gerne beantworten wir Ihre Fragen zur Stelle unter jobs@bmsuisse.ch.

Aus Datenschutzgründen werden Initiativbewerbungen sowie eBewerbungen via Email und/oder Postversand nicht weiter berücksichtigt.