



Ton influence. Notre succès.

BMS – Influence pour les meilleurs*es de la branche

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz-Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Pour renforcer notre équipe basée à Nyon, nous recherchons une personne qui maîtrise le domaine du sanitaire et qui souhaiterait intégrer une belle équipe soudée de 11 collaborateurs. Si la mission suivante semble être faite pour toi, alors postule directement à ce beau challenge

Conseiller Vente interne sanitaire à 100% (f/m/d)

Missions

- Conseiller nos clients par téléphone et e-mail et assurer un service irréprochable à la clientèle
- Etablir les offres et les commandes dans le domaine du sanitaire
- Effectuer le suivi des ordres de vente et de toutes les confirmations de commandes
- Organiser les livraisons et les entrées de marchandise depuis le stock central
- Gérer les éventuelles erreurs de livraison effectuées depuis le stock central
- Gérer les demandes de service après-vente (SAV), établir des notes de crédit
- Gérer les retours de marchandise
- Travailler en étroite collaboration avec les représentants
- Travailler en étroite collaboration avec les approvisionneurs et les fournisseurs
- Participation aux inventaires

Votre Profil

- Etre au bénéfice d'un CFC d'employé de commerce/Gestionnaire du commerce de détail
- Ou être au bénéfice d'un CFC d'une profession liée au secteur sanitaire avec une expérience commerciale.
- Avoir d'excellentes connaissances des produits du domaine sanitaire. (Indispensable)
- Maîtriser les outils informatiques courants. (ERP un plus)
- Maîtriser la langue française. (Oral et écrit)
- Personne dynamique et motivée, avoir de l'aisance dans les contacts

Nous offrons

- Un défi au sein d'une entreprise en pleine évolution
- Une activité stimulante, polyvalente et intéressante dans un bon environnement de travail, où l'on valorise la collaboration active tout en encourageant l'autonomie.
- Un programme d'intégration intensif est prévu, permettant à nos nouveaux collègues de bénéficier de formations produits et systèmes au sein de l'entreprise.
- Soutien pour le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs.
- Un réseau bien structuré de centres d'artisans ainsi qu'une étroite collaboration avec la direction commerciale.
- 5 semaines de vacances (6 semaines dès 50 ans) avec la possibilité d'achat de vacances supplémentaires jusqu'à 10 jours par an, des prestations complémentaires telles qu'une caisse de pension autonome et bien financée, ainsi que des réductions sur toute notre gamme de produits et des avantages externes supplémentaires.
- Vos horaires de travail : Lundi au vendredi de 07:00-11:45, puis 13:00-17:00 et vendredi 13:00-16:00

Nous nous réjouissons de recevoir vos documents de candidature (lettre de motivation, CV, dossier complet) en cliquant sur le lien de postulation ci-dessous.

Postulez maintenant

Gétaz-Miauton SA

Caroline Göhring - Responsable Recrutement Suisse romande

Nous répondrons volontiers à tes questions concernant le poste à l'adresse jobs@bmsuisse.ch.

Pour des raisons de protection des données, les candidatures spontanées ainsi que les candidatures électroniques par e-mail et/ou envoi postal ne seront pas prises en compte.

 www.bmsuisse.ch