

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Pour renforcer notre équipe basée à Aigle, nous recherchons un ou une professionnel(le) du domaine du bois, qui a déjà une expérience dans la vente idéalement ou qui souhaite se développer dans ce domaine à partir du 1er janvier 2027 en tant que

Conseiller de vente interne Bois 100% (f/h/d)

Missions

- Personne de référence pour les produits Bois à l'interne et auprès de notre clientèle
- Conseiller les clients et assurer un service à la clientèle irréprochable
- Etablir les offres et les commandes dans le domaine du bois
- Assurer le suivi des offres en lien avec les fournisseurs et les clients
- Relancer et suivre systématiquement les commandes, les offres et les affaires
- Négocier les prix et marges auprès de nos fournisseurs
- Contrôler systématiquement les prix de vente et les conditions, les corriger si besoin (ex : prix spéciaux)
- Assurer la polyvalence au sein de l'équipe
- Participer ponctuellement aux évènements internes et externes
- Travailler en étroite collaboration avec les représentants et les différents points de vente
- Participer aux inventaires

Votre Profil

- Être titulaire d'un CFC d'une profession liée au secteur Bois avec des prédispositions à la vente et dans les tâches administratives ou

- Être titulaire d'un CFC de commerce/vente et posséder de bonnes connaissances dans le domaine du bois (indispensable)
- Forte orientation clientèle et capable de gérer plusieurs tâches en même temps grâce à une excellente gestion des priorités
- La maitrise de l'Allemand serait appréciée
- Maîtriser les outils informatiques courants (ERP un plus)
- Personne dynamique et motivée, avoir de l'aisance dans les contacts

Nous offrons

- Un défi au sein d'une entreprise en pleine évolution
- Un programme d'intégration approfondi ; nos nouveaux collègues bénéficient en outre de formations internes sur les produits et les systèmes
- Un soutien au développement professionnel et personnel de nos collaborateurs
- Rabais collaborateurs, divers rabais tels que rabais de flotte, réductions dans des centres de fitness sélectionnés ainsi que de nombreuses offres pour promouvoir leur santé mentale et physique
- Un package salarial attractif combiné à une caisse de pension solide, avec cotisations d'épargne flexibles et une quote-part employeur supérieure à la moyenne
- 5 semaines de vacances (6 semaines à partir de 50 ans) et possibilité d'acheter jusqu'à 10 jours de vacances supplémentaires, ainsi que des prestations complémentaires telles qu'une caisse de pension autonome très avantageusement financée et des réductions sur l'ensemble de notre assortiment de produits ainsi que des avantages de primes externes

Nous nous réjouissons de recevoir vos documents de candidature (lettre de motivation, CV, dossier complet).

Vous souhaitez en savoir plus sur nous ? Visitez dès maintenant notre page carrières sur https://jobs.bmsuisse.ch/

Postulez maintenant

Gétaz-Miauton SA

Caroline Göhring - Responsable Recrutement Suisse romande

Nous répondrons volontiers à tes questions concernant le poste à l'adresse jobs@bmsuisse.ch .

Pour des raisons de protection des données, les candidatures spontanées ainsi que les candidatures électroniques par e-mail et/ou envoi postal ne seront pas prises en compte.

BAUBEDARF RICHNER GETAZ MIAUTON REGUSCIRECO www.bmsuisse.ch