



## Ton influence. Notre succès.

BMS – Influence pour les meilleurs\*es de la branche

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Pour renforcer notre équipe basée à Payerne, nous recherchons une personne passionnée par la vente terrain qui connaît très bien le métier du bois avec un parcours commercial

## Représentant Spécialiste Bois (f/h/d) 100%

### Missions

Nous recherchons notre futur Représentant pour rejoindre notre équipe force de vente externe. Tu as un fort réseau dans la région auprès des professionnels du domaine de la construction : Entreprises de menuiserie, charpentes, constructions bois, toitures & façades. Tu aimes développer ton réseau et la vente, alors ce poste est fait pour toi.

- En collaboration avec le responsable de vente, tu établis le plan de vente (y compris budget)
- Tu établis et entretiens les relations avec les clients existants, tu comprends leurs besoins et les conseille sur le choix du produit adapté
- Tu feras également de la prospection et de l'acquisition de nouveaux clients
- Tu devras aussi présenter et promouvoir les nouveaux produits/services de l'entreprise
- Tu vas également négocier les conditions de vente et clôturer les contrats
- Dans ce rôle, tu travailleras étroitement avec nos équipes du Back Office et des Points de vente afin d'assurer le suivi des offres
- Le suivi en permanence des comptes clients
- En planifiant tes visites hebdomadaires, tu garantis la mise à jour des contacts, la satisfaction client, la gestion des litiges et la prospection sur le terrain

### Votre Profil

Pour ce rôle, nous cherchons une personne proactive, autonome et garantissant une haute performance. À côté de cela, tu apportes les compétences suivantes au poste :

- CFC dans la vente avec 3 ans d'expérience dans la vente service externe, de préférence dans le domaine de la construction bois et/ou CFC dans le domaine du bois avec expérience commerciale.
- Sens du contact, excellentes compétences en communication et négociation

- Orientation résultats, solutions et clients
- Forte capacité à travailler en autonomie et en équipe
- Tu as déjà un large réseau de clients du domaine de la construction en bois, charpentiers, menuisiers, agenceurs, couvreurs et façadiers du tissu régional du canton de Fribourg
- Langue maternelle : français, l'allemand ou l'anglais serait un grand plus

## Nous offrons

- Une voiture de fonction, pouvant également être utilisée à des fins privées.
- Télétravail possible depuis l'un de nos sites dans la région ainsi qu'à domicile.
- Une activité stimulante, polyvalente et intéressante dans un bon environnement de travail, où l'on valorise la collaboration active tout en encourageant l'autonomie.
- Un programme d'intégration intensif est prévu, permettant à nos nouveaux collègues de bénéficier de formations produits et systèmes au sein de l'entreprise.
- Soutien pour le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs.
- Un réseau bien structuré de centres d'artisans ainsi qu'une étroite collaboration avec la direction commerciale.
- 5 semaines de vacances (6 semaines dès 50 ans) avec la possibilité d'achat de vacances supplémentaires jusqu'à 10 jours, des prestations complémentaires telles qu'une caisse de pension autonome et bien financée, ainsi que des réductions sur toute notre gamme de produits et des avantages externes supplémentaires.

Nous nous réjouissons de recevoir tes documents de candidature (lettre de motivation, CV, dossier complet).

Tu veux en savoir plus sur nous ? Consulte dès maintenant notre page carrière sur <https://jobs.bmsuisse.ch/fr/>

Postulez maintenant

### Gétaz-Miauton SA

Caroline Göhring - Responsable Recrutement Suisse romande

Nous répondrons volontiers à tes questions concernant le poste à l'adresse [jobs@bmsuisse.ch](mailto:jobs@bmsuisse.ch)

Pour des raisons de protection des données, les candidatures spontanées ainsi que les candidatures électroniques par e-mail et/ou envoi postal ne seront pas prises en compte.

 [www.bmsuisse.ch](http://www.bmsuisse.ch)