



**Construire en expert –
habiter en connaisseur**

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Pour renforcer notre équipe basée à Villeneuve à partir du 01.08.2025, nous recherchons un (e) professionnel dans le domaine du sanitaire et Technique du bâtiment, qui a fait ses preuves dans la vente externe.

Account Manager Sanitaire & Technique du Bâtiment – Région Riviera-Chablais à 100 % (H/F/D)

Missions

- Assurer le suivi de la clientèle établie et l'acquisition de nouveaux clients
- Mener à bien l'ensemble des activités liées à la gestion d'un portefeuille clients
- Négocier les conditions avec nos clients
- Visiter nos clients, installateurs sanitaires, bureaux techniques
- Analyser le marché et participer aux stratégies et à l'attribution des marchés clients

Votre Profil

- Être titulaire d'un CFC dans le domaine de la vente et/ou sanitaire – technique du bâtiment
- Être intégré dans le tissu économique local & régional
- Maîtriser les outils informatiques courants
- Avoir une grande capacité à communiquer et à négocier
- Posséder une expérience commerciale

Nous offrons

- Une voiture de fonction, pouvant également être utilisée à des fins privées.
- Télétravail possible depuis l'un de nos sites dans la région ainsi qu'à domicile.
- Une activité stimulante, polyvalente et intéressante dans un bon environnement de travail, où l'on valorise la collaboration active tout en encourageant l'autonomie.
- Un programme d'intégration intensif est prévu, permettant à nos nouveaux collègues de bénéficier de formations produits et systèmes au sein de l'entreprise.
- Soutien pour le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs.
- Un réseau bien structuré de centres d'artisans ainsi qu'une étroite collaboration avec la direction commerciale.
- 5 semaines de vacances (6 semaines dès 50 ans) avec la possibilité d'achat de vacances supplémentaires jusqu'à 10 jours, des prestations complémentaires telles qu'une caisse de pension autonome et bien financée, ainsi que des

réductions sur toute notre gamme de produits et des avantages externes supplémentaires.

Nous nous réjouissons de recevoir vos documents de candidature (lettre de motivation, CV, dossier complet).

Postulez maintenant

Gétaz-Miauton SA

Caroline Göhring - Responsable Recrutement Suisse romande

#BAUBEDARF #RICHNER #GETAZ #MIAUTON #REGUSCIRECO www.bmsuisse.ch