

BMS Building Materials Suisse ist ein Grosshändler für Baumaterial im Rohbau und Innenausbau. Zu unserer Unternehmensgruppe gehören die namhaften Spezialisten **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton und RegusciReco**. Unsere erfahrenen Fachleute beraten, unterstützen und inspirieren mit grossem Engagement Kunden aus der Bauwirtschaft sowie Privatkunden an rund 110 Standorten in der ganzen Schweiz. Nahe am Baualltag sind wir der lokale und verlässliche Partner für jedes Bauprojekt. Schnell, einfach und kompetent.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams der Marke **Baubedarf** suchen wir eine engagierte, verkaufsstarke und kundenorientierte Persönlichkeit für den Aussendienst in der Region **Ost (St. Gallen –Thurgau)**. In dieser vielseitigen Rolle betreust du bestehende Kunden, gewinnst neue Geschäftspartner und berätst kompetent in den Bereichen **Hoch-, Tief- und Galabau**.

Werde Teil unseres erfolgreichen Teams und gestalte aktiv unseren Erfolg mit. Bewirb dich jetzt und starte deine Karriere **ab Januar 2027 oder nach Vereinbarung** in einem spannenden Umfeld voller Möglichkeiten!

Kundenberatung Aussendienst Hoch-, Tief- und Galabau (w/m/d) 100%

Aufgabengebiet

- In dieser Funktion trägst du die Verantwortung für die Erreichung der Budgetvorgaben innerhalb des **Verkaufsgebietes Ost (St. Gallen –Thurgau),** mit Arbeitsplatzoption in der Verkaufsregion und der Möglichkeit Home-Office zu machen.
- Die Hauptaufgabe besteht in der Pflege des bestehenden Kundenstammes sowie der Akquise von Neukunden (insbesondere Bauunternehmungen im Bereich Hoch-, Tief- und Galabau).
- Dabei führst du geschickt Preis- und Konditionsverhandlungen und deckst die Bedürfnisse deiner Kunden ab
- Die stetige Analyse des Kundenportfolios und das aktive Angehen von Markt- und Verkaufschancen ist dabei ein wichtiger Teil
- Die enge Zusammenarbeit mit regionalen Handwerkerzentren sowie dem Innendienst unterstützt dich bei der täglichen Arbeit
- Die Umsetzung von Verkaufsförderungen wie Promotionen und Aktionen gehören zu deinen Aufgaben
- Positionierung der Marke Baubedarf im Markt

Profil

Wenn dein Herz beim oben beschriebenen Aufgabengebiet höherschlägt und du die folgenden Kompetenzen mitbringst, bist du unser*e Wunschkandidat*in:

- Vorzugsweise wohnst du im genannten Verkaufsgebiet
- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung in der Baubranche sowie idealerweise erste Erfahrung im Verkauf mit
- Du hast eine selbständige Arbeitsweise mit "Macher"-Mentalität und ein grosses organisatorisches Geschick, welches dir in der Planung deiner Touren hilft
- Du legst eine Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft für unsere Produktevielfalt und -qualität an den Tag
- Deine hohe Eigeninitiative und proaktive Arbeitsweise unterstützt dich dabei, deine Ziele zu erreichen
- In einem dynamischen Arbeitsumfeld bewahrst du einen kühlen Kopf
- Du hast stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Eine Weiterbildung im kaufmännischen Bereich (technischer Kaufmann, Verkaufsfachmann o.ä.) stellt ein besonderes Plus dar

Wir bieten

- ein Geschäftsauto, welches auch im privaten Rahmen genutzt werden kann sowie Mobiltelefon und Laptop
- eine herausfordernde, vielseitige und interessante Tätigkeit in einem guten Arbeitsumfeld, in dem Wert auf aktive Zusammenarbeit und gleichzeitig Selbständigkeit gelegt wird
- eine intensive Einarbeitung ist Programm, wobei unsere neuen Kollegen von Produkt- und Systemschulungen innerhalb der Firma profitieren können
- Unterstützung unserer Mitarbeitenden in ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- 5 Wochen Ferien (6 Wochen ab 50. Altersjahr) und Ferieneinkauf bis max. 10 Tagen, Zusatzleistungen wie eine hervorragend finanzierte eigenständige Pensionskasse und Vergünstigungen auf unser komplettes Produktesortiment sowie externe Prämienvorteile

Wir freuen uns auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Jetzt bewerben

Willst du mehr über uns erfahren? Besuche jetzt unsere Karriere-Seite unter jobs.bmsuisse.ch.

Gerne beantworten wir deine Fragen zur Stelle unter jobs@bmsuisse.ch.

Janti Hirtl – Rekruterin Deutschschweiz

Aus Datenschutzgründen werden Initiativbewerbungen sowie eBewerbungen via Email und/oder Postversand nicht weiter berücksichtigt.