

Ton influence. Notre succès.

BMS – Influence pour les meilleurs*es de la branche



BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Pour renforcer notre équipe basée à Kerzers, nous recherchons une personne qui aime la relation client avec de très bonnes connaissances dans le domaine du bois

Coordinateur, conseiller de vente interne Bois (H/F/D) 100 %

Missions

- Personne de référence pour les produits Bois à l'interne et auprès de notre clientèle
- Conseiller les clients et assurer un service à la clientèle irréprochable
- Etablir les offres et les commandes dans le domaine du bois
- Assurer le suivi des offres en lien avec les fournisseurs et les clients
- Relancer et suivre systématiquement les commandes, les offres et les affaires
- Négocier les prix et marges auprès de nos fournisseurs
- Contrôler systématiquement les prix de vente et les conditions, les corriger si besoin (ex : prix spéciaux)
- Adaptation des conditions clients en relation avec les vendeurs externes
- Assurer la polyvalence au sein de l'équipe et collaborer activement avec les équipes de suisse romande
- Travailler en étroite collaboration avec les représentants et les différents points de vente, ainsi que les responsables produits.
- Implication dans la définition des assortiments de stock régionaux
- Participer aux inventaires
- Divers travaux administratifs

Votre Profil

- Être titulaire d'un CFC d'une profession liée au secteur Bois avec des prédispositions à la vente et dans les tâches administratives
- ou
- Être titulaire d'un CFC de commerce/vente et posséder de bonnes connaissances dans le domaine du bois

(indispensable)

- Forte orientation clientèle et capable de gérer plusieurs tâches en même temps grâce à une excellente gestion des priorités
- La maîtrise du Français est très recommandée
- Maîtriser les outils informatiques courants (ERP un plus)
- Personne dynamique et motivée, avoir de l'aisance dans les contacts

Nous offrons

- Une activité stimulante, polyvalente et intéressante dans un bon environnement de travail, où l'on valorise la collaboration active tout en encourageant l'autonomie.
- Un programme d'intégration intensif est prévu, permettant à nos nouveaux collègues de bénéficier de formations produits et systèmes au sein de l'entreprise.
- Soutien pour le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs.
- Un réseau bien structuré de centres d'artisans ainsi qu'une étroite collaboration avec la direction commerciale.
- 5 semaines de vacances (6 semaines dès 50 ans) avec la possibilité d'achat de vacances supplémentaires jusqu'à 10 jours, des prestations complémentaires telles qu'une caisse de pension autonome et bien financée, ainsi que des réductions sur toute notre gamme de produits et des avantages externes supplémentaires.

Nous nous réjouissons de recevoir vos documents de candidature (lettre de motivation, CV, dossier complet) en cliquant sur le lien de postulation ci-dessous.

Postulez maintenant

Gétaz-Miauton SA

Caroline Göhring - Responsable Recrutement Suisse romande

Nous répondrons volontiers à tes questions concernant le poste à l'adresse jobs@bmsuisse.ch.

Pour des raisons de protection des données, les candidatures spontanées ainsi que les candidatures électroniques par e-mail et/ou envoi postal ne seront pas prises en compte