BMS

Construire en expert – habiter en connaisseur

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et ReguscíReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Afin de renforcer nos équipes en Suisse romande (**Lausanne, Carouge, Martigny et Neuchâtel**), nous recherchons une personne entreprenante et motivée, maîtrisant parfaitement l'installation sanitaire et surtout le dépannage en plomberie.

Conseiller(ére) de vente Sanitaire basé à Lausanne avec fonction de Springer - 100% (F/M/D)

Missions

- Responsable de la couverture de notre zone de vente en tant que collaborateur/-trice avec fonction tournante (prêt à être transféré sur le site de notre région)
- Accueillir et conseiller nos clients de façon aimable et compétente
- Prodiguer des conseils techniques du domaine du second œuvre (sanitaire & tech bât.)
- Etablissement des bulletins de livraisons et des factures
- Gestion de la caisse, des articles et des stocks
- Arrivages, mise en rayon de la marchandise
- Gérer et traiter les retours marchandises
- Travailler en étroite collaboration avec le back-office
- Avertir les clients de l'arrivée de leur commande

Votre Profil

- Posséder un CFC gestionnaire du commerce de détail ou titre jugé équivalent et une expérience dans le domaine de la vente confirmée (min. 3 années) et/ou connaissances du domaine du sanitaire dépannage
- Avoir d'excellentes connaissances dans le domaine du sanitaire et de la technique du bâtiment
- Goût prononcé pour la vente
- Avoir de l'aisance dans les contacts client
- Maîtriser les outils informatiques courants
- Savoir travailler de manière indépendante tout en s'intégrant facilement dans une équipe
- Flexible, motivé et dynamique
- Véhicule avec permis de conduire de catégorie B requis

Nous offrons

- Un défi au sein d'une entreprise en pleine évolution

- Une activité stimulante, polyvalente et intéressante dans un bon environnement de travail, où l'on valorise la collaboration active tout en encourageant l'autonomie.
- Un programme d'intégration intensif est prévu, permettant à nos nouveaux collègues de bénéficier de formations produits et systèmes au sein de l'entreprise.
- Soutien pour le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs.
- Un réseau bien structuré de centres d'artisans ainsi qu'une étroite collaboration avec la direction commerciale.
- Salaire de base brut x 13 plus part de salaire variable et frais fixes
- 5 semaines de vacances (6 semaines dès 50 ans) avec la possibilité d'achat de vacances supplémentaires jusqu'à 10 jours par an, des prestations complémentaires telles qu'une caisse de pension autonome et bien financée, ainsi que des réductions sur toute notre gamme de produits et des avantages externes supplémentaires.

Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature (lettre de motivation, CV, dossier de candidature complet) sous forme électronique.

Postulez maintenant

Gétaz-Miauton SA
Caroline Göhring - Responsable Recrutement Suisse romande

BAUBEDARF RICHNER GETAZ MIAUTON REGUSCIRECO www.bmsuisse.ch