



## Ton influence. Notre succès.

BMS – Influence pour les meilleurs\*es de la branche

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Pour renforcer notre équipe basée à Bussigny Nord ou Bulle, nous recherchons une personne avec un très bon relationnel client, qui aime se challenger en équipe au quotidien

## Conseiller de vente interne génie-civil / maçonnerie / aménagement extérieur F-CH Poste offres / adjudications 100% (H/F/D)

### Missions

En tant que revendeur dans les matériaux de construction, plus précisément dans le département génie-civil-maçonnerie et aménagement extérieur, vous serez responsable des missions suivantes :

- Analyser les demandes de nos clients et élaborer des propositions de produit et prix précis pour notre gamme de matériaux
- Collaborer avec l'équipe commerciale pour recueillir des informations et établir des offres / adjudications adaptées aux besoins des clients.
- Préparer des offres précises et compétitives en respectant les délais impartis.
- Maintenir une bonne relation avec les fournisseurs pour obtenir les meilleures conditions et tarifs.
- Suivre les tendances du marché pour ajuster nos offres en conséquence et proposer des solutions adéquates.
- Assurer un suivi des offres auprès des clients ou de l'équipe commerciale pour maximiser les opportunités de vente
- Conseil / prise de note et réclamations clients par téléphone.

### Votre Profil

- CFC d'employé de commerce avec expérience dans la vente de matériaux de construction (GC-Maçonnerie-Amex) est souhaité
- Excellentes compétences en analyse, en communication et en négociation.
- Maîtrise des outils informatique (ERP)

- Capacité à travailler en équipe et à collaborer avec différents départements.
- Capacité à gérer des réclamations et demande spécifique par téléphone et être à l'aise avec le contact par téléphone
- Sens de l'organisation et aptitude à gérer plusieurs tâches simultanément.
- Maîtrise parfaite de la langue Française
- Maîtrise de la langue allemande est un +
- Expérience en vente dans le secteur des matériaux de construction - gros œuvre - Génie-Civil - maçonnerie

## Nous offrons

- Chez nous, une formation intensive fait partie du programme, et nos nouveaux collègues peuvent bénéficier de formations approfondies sur les produits et les systèmes au sein de l'entreprise
- Grâce à notre taille, nous avons la possibilité de soutenir le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs
- Le télétravail est possible selon le règlement et en accord
- Outre 5 semaines de vacances (6 semaines à partir de 50 ans) et la possibilité d'acheter des jours de congé jusqu'à un maximum de 10 jours, nous proposons également des avantages attrayants tels que l'accès à une caisse de pension rentable, ainsi que des remises sur toute notre gamme de produits et des avantages externes

Nous nous réjouissons de recevoir vos documents de candidature (lettre de motivation, CV, dossier complet) en cliquant sur le lien de postulation ci-dessous.

Postulez maintenant

## Gétaz-Miauton SA

### Caroline Göhring - Responsable Recrutement Suisse romande

Nous répondrons volontiers à tes questions concernant le poste à l'adresse [jobs@bmsuisse.ch](mailto:jobs@bmsuisse.ch).

Pour des raisons de protection des données, les candidatures spontanées ainsi que les candidatures électroniques par e-mail et/ou envoi postal ne seront pas prises en compte.

 [www.bmsuisse.ch](http://www.bmsuisse.ch)