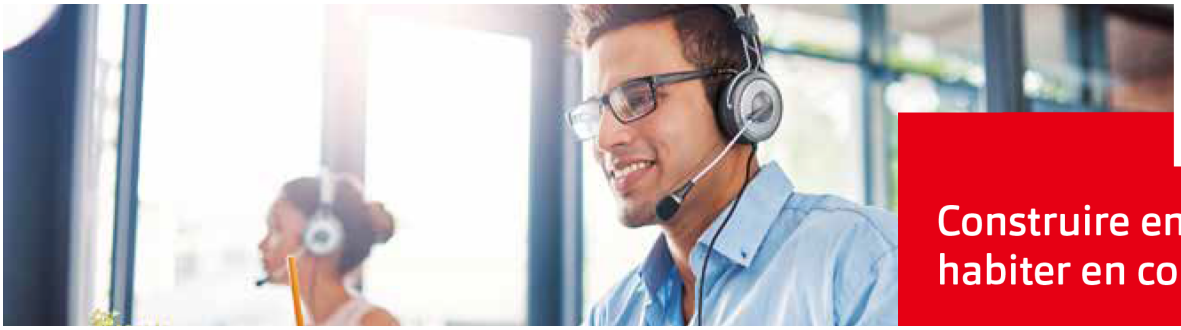

Construire en expert – habiter en connaisseur

BMS Building Materials Suisse est un grossiste en matériaux de construction pour le gros oeuvre et le second oeuvre. Notre groupe d'entreprises comprend les spécialistes de renom que sont **Baubedarf, Richner, Gétaz Miauton et RegusciReco**. Nos spécialistes expérimentés conseillent, soutiennent et inspirent avec beaucoup d'engagement les clients du secteur de la construction et les clients privés sur 110 sites dans toute la Suisse. Proches du quotidien de la construction, nous sommes le partenaire local et fiable pour chaque projet de construction. Rapides, simples et compétents.

Nous recherchons notre futur Représentant pour rejoindre notre équipe force de vente externe. Vous avez un fort réseau dans la région auprès des professionnels du domaine de la construction : Entreprises du bâtiment & génie-civil, paysagistes et gypsiers. Vous aimez développer votre réseau et la vente, alors ce poste est fait pour vous.

Représentant Matériaux de construction région Yverdon / Neuchâtel (H/F/D) 100%

Missions

- En collaboration avec le responsable de vente, vous établissez le plan de vente (y compris budget)
- Vous établissez et entretenez les relations avec les clients existants, comprenez leurs besoins et conseillez sur le choix du produit adapté
- Vous ferez également de la prospection et de l'acquisition de nouveaux clients
- Vous devrez aussi présenter et promouvoir les nouveaux produits/services de l'entreprise
- Vous allez également négocier les conditions de vente et clôturer les contrats
- Dans ce rôle, vous travaillerez étroitement avec nos équipes du Back Office et des Points de vente afin d'assurer le suivi des offres
- Le suivi en permanence des comptes crédits clients (LC, échéance, cadence de paiement) sera assuré par vous
- En planifiant vos visites hebdomadaires, vous garantissez la mise à jour des contacts, la satisfaction client, la gestion des litiges et la prospection sur le terrain

Votre Profil

Pour ce rôle, nous cherchons une personne proactive, autonome et garantissant une haute performance. À côté de cela, vous apportez les compétences suivantes au poste :

- CFC dans la vente avec 3 ans d'expérience dans la vente service externe, de préférence dans le domaine de la construction et/ou des matériaux de construction.
- Sens du contact, excellentes compétences en communication et négociation
- Orientation résultats, solutions et clients
- Forte capacité à travailler en autonomie et en équipe
- Vous avez déjà un large réseau de clients du domaine des matériaux de construction dans les métiers du bâtiment &

génie-civil, paysagistes, gypsiers du tissu régional de la région d`Yverdon et de Neuchâtel
- Langue: Français : langue maternelle, autres langues : un atout

Nous offrons

- Une voiture de fonction, pouvant également être utilisée à des fins privées.
- Une activité stimulante, polyvalente et intéressante dans un bon environnement de travail, où l'on valorise la collaboration active tout en encourageant l'autonomie.
- Un programme d'intégration intensif est prévu, permettant à nos nouveaux collègues de bénéficier de formations produits et systèmes au sein de l'entreprise.
- Soutien pour le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs.
- Un réseau bien structuré de centres d'artisans ainsi qu'une étroite collaboration avec la direction commerciale.
- 5 semaines de vacances (6 semaines dès 50 ans) avec la possibilité d'achat de vacances supplémentaires jusqu'à 10 jours, des prestations complémentaires telles qu'une caisse de pension autonome et bien financée, ainsi que des réductions sur toute notre gamme de produits et des avantages externes supplémentaires.

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature complète sous forme électronique.

Postulez maintenant

Gétaz-Miauton SA

BAUBEDARF RICHNER GETAZ MIAUTON REGUSCIRECO www.bmsuisse.ch